



**Julien Santana,**  
Président de Sipartech

# L'expert de la haute connectivité

La volonté permanente de promouvoir une connectivité pérenne à l'échelle universelle est l'ADN de Sipartech. Le point avec Julien Santana, Président de Sipartech.

## sipartech

### **Sipartech apporte une réponse universelle et pérenne aux besoins de connectivité. Dites-nous en plus sur votre solution et positionnement ?**

Nous sommes un opérateur neutre d'infrastructure télécom. Nous avons une large gamme de produits : la fibre noire, des produits de transmission optique, des produits Ethernet et internet... À l'ère où le digital bouleverse le monde et où aucune entreprise n'échappe à l'ouragan numérique, nous proposons des solutions pérennes qui permettent d'accompagner les entreprises dans la montée en débit mais aussi dans leur croissance en termes de bande passante. Grâce à nos produits, ils auront la possibilité de passer de 1 Gigabits à 15 Térabits et peuvent atteindre jusqu'à 250 services dans une fibre. Nous couvrons, en effet, tous les besoins de connectivité des entreprises que nous accompagnons dans l'augmentation des débits via des produits de haute connectivité.

### **Quelles sont les principales problématiques auxquelles sont confrontés vos clients ? Quelle réponse y apportez-vous ?**

Il s'agit essentiellement de problématiques de transmissions de données d'un point A à un point B. Ces besoins de connectivité se sont fortement accrus sous l'impulsion de la big data et des nouvelles technologies. Cet aspect implique aussi des problématiques liées à la sécurité du transport et à la confidentialité des données.

Ainsi, nous attachons une attention très particulière à la cybersécurité dans le respect du duo sécurité-confidentialité. Nous répondons aussi aux besoins des entreprises qui souhaitent connecter différents bâtiments, bureaux, centres de logistiques et data centers. Nous leur fournissons différentes solutions de transport pour crypter les flux au niveau de la fibre optique afin de garantir une sûreté optimale.

### **Afin d'anticiper les grands tournants technologiques et l'évolution des besoins de vos clients et partenaires, vous misez sur la R&D. Qu'en est-il ? Pouvez-vous nous donner quelques exemples ?**

Nous développons des produits de haut niveau qui répondent à des besoins très spécifiques. Par exemple, nous avons développé des solutions techniques innovantes permettant de superviser nos installations et infrastructures sans avoir accès au trafic à l'intérieur de la fibre. En effet, nous accompagnons nos clients en leur donnant plus d'outils, plus de logiciels, plus de technologies en nous appuyant sur nos ingénieurs expérimentés qui testent et créent les solutions. Nous adoptons aussi une démarche de proximité pour comprendre les besoins de nos clients, et y répondre pertinemment. Nous avons des ingénieurs répartis dans plusieurs bureaux dans l'hexagone pour être plus proche de nos clients dans leurs raccordements dans les territoires français. Dans la mesure où nous sommes en pleine croissance, nous investissons de plus en plus en R&D.

### **Quels sont les challenges et les enjeux du moment ? Vos perspectives ?**

Nous sommes à la conquête de l'international avec le déploiement d'un réseau longue distance en Europe (Italie, Espagne, Portugal). Pour cela, nous sommes à la recherche de talents notamment des ingénieurs de transmission, de réseau, d'infrastructure mais aussi des chefs de projets. D'ailleurs, plus de 80 % de nos recrutements sont des recrutements de profils techniques auxquels nous offrons une forte mobilité en France et à l'international. Parce que nous évoluons dans un environnement en perpétuelle mutation, nous attachons une attention très particulière à la montée en compétences de nos collaborateurs via la formation, le suivi et l'accompagnement.

#### **SIPARTECH EN BREF**

- Créée en 2008
- 120 collaborateurs
- 3 500 km de câbles déployés
- 25 000 km de réseaux fibres optiques
- Plus de 500 clients
- 35 % de croissance annuelle depuis 10 ans